



## RSP Unternehmensberatung GmbH: Den SAP-Quantensprung mit gestalten

Wer oben ankommen will, muss flexibel sein, sich immer neuen Anforderungen stellen, kontinuierlich und zielstrebig nach vorn gehen. Erfolg hat, wer im Team arbeitet und sich Partner sucht, die über die schwierigsten Stellen helfen. Das gilt beim Bergsteigen wie bei der SAP-Beratung. Die Wiehler RSP Reinhard Salaske & Partner Unternehmensberatung GmbH bietet alpinistische Qualitäten im Unternehmensservice und versteht sich als der Partner, der mit der Kundschaft die großen Herausforderungen bewältigt.

„In der SAP-Technologie erleben wir gerade wieder einen technologischen Quantensprung“, beobachtet Josef Haag, Geschäftsführer der RSP Unternehmensberatung GmbH. Der bisherige Standard SAP R/3 wird abgelöst durch ECC 6.0 eine verbesserte Anwendungssoftware, die das Arbeiten künftig wesentlich erleichtert.

Eine neue nutzerfreundliche SAP-Technologie wird künftig eingeführt. „Wir sind bundesweit eines der ersten Unternehmen, die beispielsweise ein neues SAP-Customer Relationship Management-System eingeführt haben“, so Haag. Kunde Miltenyi Biotec GmbH aus Bergisch Gladbach wollte nicht auf die offizielle Versionsfreigabe im Herbst 2008 warten. Also bewarben sich Miltenyi und RSP als Partner für die vorzeitige Einführung. Die RSP wurde als hoch qualifiziertes Partnerunternehmen ausgewählt, um an der Entwicklung dieses neuen CRM-Systems des Waldorfer Software-Spezialisten SAP Deutschland AG & Co. KG mitzuarbeiten. „Damit erhalten wir Einblicke in die neue SAP-Technologie, die man normalerweise als Standard-SAP-Partner nicht bekommt“, weiß Projektleiter Wolfgang Schmidt. Außerdem hat die RSP-Mannschaft die Möglichkeit, das neue System mit zu gestalten.

Darin stecken Chancen für die Kundschaft: Die neue Technologie ist internetbasiert und damit künftig kostengünstiger und flexibler einsetzbar. Jeder handelsübliche PC oder Laptop kann mit dem SAP-System verbunden werden, die Benutzeroberfläche ist wesentlich leichter zu bedienen.

Doch der besonders tiefe Einblick in die neue SAP-Technologie ist nicht der einzige Erfolgsfaktor. „Unsere Mitarbeiter-schaft arbeitet überdurchschnittlich engagiert mit“, so Geschäftsführer Haag. Dahinter steckt die RSP-Philosophie. Bereits bei unserem dreistufigen Einstellungsverfahren trennt sich die „Spreu vom Weizen“. Regelmäßig lädt Haag seine Mitarbeiter in kleinen Gruppen zum mittlerweile traditionellen „italienischen Abenden“ ein. In persönlichen Gesprächen wird ungezwungen über Projekte und über persönliche Belange des Mitarbeiters gesprochen. Ebenso wird bei RSP großen Wert auf interne Weiterbildung gelegt: Neben den fachspezifischen Kursen erhalten die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter auch Ausbildungen zur persönlichen Entwicklung wie Kommunikationstrainings, persönliches Auftreten, Präsentationstechniken oder auch Englischkurse. Gefordert sind keine Scheuklappen bewehrten IT-Experten. „Neben dem fachspezifischen Wissen erwarten



Alpinistische Qualität aus Wiehl

wir das lösungsorientierte und vor allem das nutzenorientierte Denken für unsere Kunden“, so Haag.

Rund 70 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind im Wiehler Hauptsitz und an den Standorten in Berlin, Nürnberg und München tätig. Kunden wie T-Mobile Deutschland GmbH, die Koelnmesse GmbH, Daimler AG, die EADS Deutschland GmbH, Bayer AG oder Spielehersteller Ravensburger AG verlassen sich genauso auf das Wiehler Beratungshaus wie bergische Unternehmen, darunter EschmannStahl GmbH & Co. KG aus Gummersbach, VOSS Automotive in Wipperfurth, der Zweckverband Gemeinsame Kommunale Datenverarbeitung (GKD) Rhein-Sieg/Oberberg in Siegburg oder Miltenyi Biotec in Bergisch Gladbach. Besonders die regionale Kundschaft erfreut uns, so Geschäftsführer Josef Haag: „Aufgrund der kurzen Wege sind wir in der Lage, sehr schnell und effizient aktiv zu werden.“ psch

### RSP Unternehmensberatung

**Gegründet:** 1990 in Wiehl

**Unternehmensform:** GmbH

**Standorte:** Wiehl (Firmensitz), Berlin, München, Nürnberg

**Mitarbeiter:** Wiehl: 50, Berlin: 9 (Ende 08: 15), München/Nürnberg: 11

**Schwerpunkt:** SAP-Spezialist bei den Standard-Anwendungen und den additiven Systemen wie Customer Relationship Management, Portalen, Einkaufssystemen, Business Information Warehouse ...

### Kontakt:

RSP Reinhard Salaske & Partner Unternehmensberatung GmbH

Weiherplatz 1, 51674 Wiehl

T: 02262 7646-0, F: 02262 7646-46

E: [rsp.wiehl@rsp-gmbh.de](mailto:rsp.wiehl@rsp-gmbh.de), I: [www.rsp-gmbh.de](http://www.rsp-gmbh.de)